

SOMMAIRE

- Prosegur va racheter Saizas
- L'état des discussions USP-SNES
- Blackwater provoque une crise en Irak

L'ÉVÉNEMENT

Parfip Lease accélère son expansion

Viroflay (78)

Le leader européen de la location financière de biens d'équipements pour les entreprises de sécurité prévoit un triplement de sa production entre 2006 et 2009, annonce à En Toute Sécurité Guy Pariente, son président. Le montant des contrats signés devrait ainsi passer de 77 M€ HT à 200 M€ d'ici trois ans (*lire graphique ci-contre*).

« Nous travaillons pour des entreprises ayant une clientèle locale ou des sociétés qui sont à la recherche d'un développement européen rapide », souligne Guy Pariente. Parfip finance le matériel, prélève les loyers, reverse la part service, prend le risque financier, assure le suivi client et le recouvrement des impayés, tandis que le fournisseur vend les contrats, réalise l'installation, assure les prestations, prend les risques commerciaux et techniques. Le groupe s'est focalisé sur le financement de matériels d'une valeur de 500 € à 50.000 € pour des contrats d'une durée de 54 mois en moyenne. Le « scoring » du client à la recherche d'un financement s'effectue en quelques minutes, avec possibilité pour le fournisseur de matériel de consulter les réponses en ligne.

Les secteurs privilégiés de clientèle sont des domaines à obsolescence rapide comme la télésurveillance, la biométrie, la monétique, la sécurité

informatique, la géo-localisation, etc. Les contrats dans la sécurité représentent 75% de l'activité totale du groupe.

Parfip dispose d'un large portefeuille de clients, notamment Easydentic, un des leaders français du contrôle d'accès, avec qui un contrat exclusif de quatre ans a été passé en France et à l'international, sauf dans les pays où Parfip n'est pas implanté. Le groupe travaille également pour Artys, Intervox Systèmes, Chubb, Ocealis, Belgacom, Risk Technology, etc. après avoir été partenaire de CET et Cipe.

Développement international

Parfip, gère aujourd'hui près de 130.000 contrats, dont 35% hors de France, principalement en accompagnant le développement de ses clients français à l'étranger. L'expansion internationale a débuté en 2000 par la Belgique, puis s'est poursuivie avec les Pays-Bas, Allemagne, Suisse, Portugal, Espagne, Grande-Bretagne. La prochaine ouverture devrait être l'Italie. « Il faut cinq ans pour rentabiliser une implantation dans un pays. L'Espagne, ouverte depuis 2006, pourrait dépasser la France d'ici quelques années en raison du dynamisme du marché de la sécurité dans ce pays », indique le président de Parfip.

Outre la plate-forme de Viroflay qui gère les contrats en France, Parfip dispose d'une vingtaine de personnes à Bruxelles pour les activités en Europe et de 23 employés à l'Île Maurice (50 d'ici la fin de l'année) pour le traitement administratif des dossiers.

Les prévisions de croissance

	Production (en M€ HT)	Nombre de contrats signés dans l'année	Encours financiers
2006	77,6	21 170	117,2
2007	130	33 870	176
2008	165	42 350	242,5
2009	200	51 250	318,9

Vers une introduction en bourse

Parfip, né en 1990 de la fusion de plusieurs sociétés de financement, a fait entrer dans son capital en 2003 Parnasse Finance (Groupe Casden Banques Populaires) qui est ensuite monté à 34%. A travers un holding, Guy Pariente contrôle 66% des titres. Une introduction en bourse est envisagée pour 2008. Conséquence du gonflement des volumes d'affaire, la rentabilité s'est encore améliorée, avec un résultat net de 1,1 M€ en 2006, 2,5 M€ en 2007 et une prévision de 5 M€ en 2009. ■